**天津农商银行2021年社会招聘岗位需求**

一、总行部门

1、金融市场部

（1）投资研究岗

主要职责：持续开展宏观经济形势、监管政策及制度文件的分析与解读；组织开展货币市场、债券市场、衍生品市场等市场的研究与分析；提供各类金融市场业务投资交易的策略及建议；熟练掌握金融市场前沿产品，及时进行新产品开发与研究；根据经营管理需要撰写宏观研究、行业研究、投资策略等研究报告。

具体条件：全日制硕士研究生及以上学历；具有3年以上相关岗位工作经验；具有扎实的经济金融理论知识功底，良好的市场反应敏锐度、逻辑思维能力和管理沟通能力；熟悉国家经济、金融方针政策；熟悉金融市场业务相关监管要求；对金融市场业务研究有浓厚兴趣，具备较强的文字表达能力。

（2）投资交易岗

主要职责：根据业务实际开展情况制定并及时修订相关业务制度及内控流程；开展与各类投资业务相关的金融产品交易；严格遵守各项规章制度，有效避免各类风险；高效执行交易指令，及时反馈市场信息，保持与团队成员良好沟通；对市场感觉敏锐，善于捕捉交易机会；建立和维护良好的同业关系，丰富交易对手。

具体条件：全日制硕士研究生及以上学历；具有3年以上相关岗位工作经验和相关岗位资格证书；具有扎实的经济金融理论知识功底，良好的市场反应敏锐度、逻辑思维能力和管理沟通能力；熟悉国家经济、金融方针政策；熟悉金融市场业务相关监管要求；具备较强的营销推广能力、丰富的市场资源和文字表达能力。

2、资产管理部

（1）投资交易岗

主要职责：市场信息跟踪及分析，研判宏观政策，根据市场信息及变化趋势，发掘潜在投资交易机会；做好各类资产创新研究，丰富投资品种；投资策略制定，资产投前调研、配置、投后管理相关工作；完成日常投融资操作；根据产品种类，做好资产配置、流动性管理、产品净值监测等日常管理业务；完成理财产品投资端相关数据统计及报送工作。

具体条件：全日制硕士研究生及以上学历；具有3年以上相关岗位工作经验和相关岗位资格证书；具有扎实的经济金融理论知识功底，良好的市场反应敏锐度、逻辑思维能力和管理沟通能力；熟悉国家经济、金融方针政策；熟悉银行理财业务和理财业务的监管要求；具备较强的营销推广能力、丰富的市场资源和文字表达能力。

（2）信用评价岗

主要职责：对债券市场及项目发行人、担保人、交易对手、融资主体等进行筛选和信用分析，提供信用评级意见，建议信用额度和投资期限，完成定期及不定期信用分析报；能够善于通过审阅债券发行和相关文件、尽职调查、公开信息查询以及同业交流，获取相对全面和有效的评级信息；参与信用研究工作，跟踪信用市场走势，撰写债券市场信用策略分析报告，为信用债投资决策提供研究支持。

具体条件：全日制硕士研究生及以上学历；金融、经济等相关专业；3年以上信用研究相关工作经验；熟悉产业类和城投类企业的评级逻辑、评级方法和评级模型；深入掌握公司财务及偿债能力的分析方法，具有较强的信用分析能力和专业报告撰写能力；条件特别优秀者可适当放宽从业年限要求； CPA、CFA、FRM等证书者优先。

3、财富管理部

（1）投资顾问岗

主要职责：负责定期出具资产配置策略和投研报告；持续跟踪私人银行客户资产配置策略；负责财富管理营销人员的管理；负责对分支机构提供专业支持和指导，参与维护私人银行客户。

具体条件：全日制硕士研究生及以上学历；有丰富的经济、金融、管理、法律知识；至少拥有一项CFP、CPB、CWM、CFA等行业资质证书；具有其他银行五年以上财富管理部、私人银行、资产管理部等相关工作经验；从事过资产配置策略研究或私人银行产品投资管理工作者优先；具备较强的产品筛选和比较能力、投资策略研究能力、财富规划和投资组合管理能力；掌握包括资本市场、风险管理、投资管理、财富保障传承等较为全面的金融知识；具备良好的沟通能力及文字组织能力，策划能力，统计分析和数据处理能力。

（2）产品经理岗

主要职责：负责财富及私行产品的市场调研，产品开发战略的提出和实施；负责设计产品的销售流程，配合制定产品管理制度及风险控制措施，负责产品培训和实施事后评价等；负责财富及私行专属产品的公司准入、产品准入等工作。

具体条件：全日制硕士研究生及以上学历；具有其他银行五年以上财富管理部、私人银行、资产管理部等相关工作经验；拥有CFP、CPB、CWM、CFA等行业资质证书者优先；熟悉国家经济、金融方针政策，熟悉人行及监管机构对银行产品的要求；具有固收类或权益类产品开发、管理工作经验；具有较强的沟通能力及文字组织能力，具备良好的策划能力，统计分析和数据处理能力。

4、投资银行部

（1）营销经理岗

主要职责：开拓市场渠道；从事债券承销与发行、并购贷款、财务顾问等投行业务。

具体条件：全日制硕士研究生及以上学历，金融、经济、财务、会计、法律等相关专业；熟悉债券承销业务或相关法律、政策及会计制度，具备良好的沟通协调和逻辑思维能力，具有较好的书面表达能力及团队协作意识，具备较强的分析判断能力和市场开拓能力；具有银行、券商、基金、保险、信托、资管等金融机构工作经历，2年（含）以上相关工作经验，1年（含）以上债券承销业务工作经验；熟悉资本市场、债务融资工具各类产品，熟练使用Wind，具备CFA、CPA、FRM等资格证书者优先。

（2）产品经理岗

主要职责：负责全行投行业务规划与政策研究，并根据全行发展战略规划、经营与管理目标编制投资银行业务长期规划和年度计划；制定、优化投资银行业务的各项制度与流程；从事投资银行业务牌照的申请工作；开发投行业务产品及系统建设等。

具体条件：全日制硕士研究生及以上学历，金融、经济、财务、会计、法律、信息科技等相关专业；熟悉债券承销业务或相关法律、政策及会计制度，具备良好的沟通协调和逻辑思维能力，具有较好的书面表达能力及团队协作意识；具有银行、券商、基金、保险、信托、资管等金融机构工作经历，2年（含）以上相关工作经验；熟悉资本市场、债务融资工具各类产品，熟练使用Wind，具备CFA、CPA、FRM等资格证书者优先。

5、国际业务部

（1）产品经理岗

主要职责：负责国际业务产品的研发及优化；负责国际业务产品在全行的培训、营销推动工作；协助分支机构共同开展重点客户营销工作，根据客户个性化需求制定综合金融服务方案等。

具体条件：全日制大学本科及以上学历，金融类、经济类、管理类等相关专业；熟悉本外币业务产品、国际业务政策及监管要求；4年及以上相关业务岗位工作经验；近一年内在类似岗位且有2年及以上国际业务产品研发或国际业务营销推动经验。

（2）单证审核管理岗

主要职责：负责根据国家政策法律、我行制度和国际惯例，对全行外汇结算业务（包括汇款、托收、信用证、保函等）、国际贸易融资业务进行集中处理；涉及单证类业务进行专业审核并出具意见；负责国际收支申报、跨境人民币、监管统计信息的报送等。

具体条件：全日制大学本科及以上学历，金融类、英语类、经济类等相关专业；熟悉国家外汇管理政策和国际惯例；3年以上金融工作经验；近一年内在类似岗位且有2年及以上进出口单证业务审核经验，持有CDCS信用证专家资格证书者优先；CET-6级以上或同等英语水平。

6、普惠小微部/乡村振兴三部

业务管理岗：负责普惠型小微企业产品的市场调研、制度优化、产品/业务创新和研发以及营销推广工作。

具体条件：全日制硕士研究生及以上学历；统计、数学、法律等专业优先；有投行或线上网络金融、平台交易、网贷小微等从业经历，且相关工作经验丰富；形象气质良好，有较强的语言表达与沟通能力，能够熟练使用办公软件，有较强的文字撰写能力。

7、数字银行部/数字乡村推广部

业务管理岗：负责数字银行互联网渠道建设和产品的研发管理；负责场景金融的建设与合作拓展；负责线上互联网贷款业务拓展、合作对接和日常管理工作；负责互联网贷款数据分析与风控建模工作；负责信用卡业务的研发、审批、营销、运营、风控和贷后等管理工作；负责数字银行业务风险管理工作；负责数字乡村场景建设和推广工作。

具体条件：全日制大学本科及以上学历，数学、计算机、统计学等专业优先，条件优越者可放宽限制；专业能力突出、工作经验丰富，具备3年以上数字银行、网络渠道、场景金融、交易银行、信用卡相关工作经历。有国有大行、全国股份制银行或大型互联网公司工作经验者优先；具有产品研发、客户运营或项目管理经验，有较强的沟通协调、资源整合与配置能力，有创新意识和风险防范意识，对市场有敏锐的洞察力、有良好的职业道德，善于协作，能够承受较大工作压力;以上岗位职责中，报名从事项目营销推广、为行业客户提供专业的服务及方案岗位的，应具备较好的商务洽谈与业务开拓能力。

二、总行营业部

1、主管柜员岗

主要职责：全面负责经营机构营运管理工作，负责柜面人员管理、柜面业务监督、辅导和检查，规范柜员业务操作行为，降低业务操作风险。

具体条件：全日制大学本科及以上学历，金融、财务会计、经济管理等相关专业，其中：金融、财务会计专业优先；国有银行或全国性股份制商业银行现职员工，近5年具有连续国有银行或全国性股份制商业银行柜面工作经验；熟悉外部监管的要求和规定，具有较好的银行营运专业能力，良好的团队管理能力和服务意识；取得反假币上岗资格。

2、经办柜员岗

主要职责：负责会计核算和柜面服务工作，为个人、公司客户办理人民币存款、结算、中间业务等，确保本行基础业务的顺利开展。

具体条件: 全日制大学本科及以上学历，金融、会计、管理、市场营销、数学、计算机等相关专业；2020年、2021年大学本科以上毕业生或2020年、2021年有在我行见习基地工作经历并表现突出获得见习单位推荐的。